

شماره: ۹۵۰۷/۷۰۹۱

تاریخ: ۱۳۹۵/۷/۲۷

پیوست: ندارد

بسمه تعالی



دانشکده مدیریت و اقتصاد تهران

عضو مدیر عامل محترم

موضوع: دعوت به شرکت در دومین کارگاه آموزشی آشنایی با قواعد و اصول قراردادهای خرید و فروش بین المللی - ۵ آبان ۹۵

با سلام و آرزوی توفیق؛

همانطور که مستحضر هستید حضور موفق در بازارهای بین المللی مستلزم آشنایی دقیق مدیران و کارشناسان مرتبط با اصول و قواعد قراردادهای بین المللی می باشد. با توجه به این مهم، دانشکده مدیریت دانشگاه تهران با دعوت از جناب آقای دکتر محترم که یکی از اساتید حرفه ای و با تجربه این حوزه هستند، اقدام به برگزاری کارگاه آموزشی و کاربردی با این مضمون کرده است. از جنابعالی و مدیران و کارشناسان آن مجموعه دعوت می گردد در این کارگاه آموزشی شرکت فرمایید. به شرکت کنندگان در این کارگاه، گواهینامه رسمی دانشکده مدیریت و مدرک بین المللی ANCCP اینتالی اعطاء می گردد.

سرفصل مطالب:

- چارچوب و فرایند شکل گیری قرارداد / Process and framework of contract formation
- پیشگفتار قرارداد / Preamble ماده تعاریف / Definitions محصول / Product
- زمان تحویل / Time of delivery فسخ قرارداد / Termination
- تبعات فسخ / Consequences of contract termination فورس ماژور / Force majeure
- قیمت (انواع قیمت، ارزش قیمت، فرمول تعدیل قیمت) / Price, currencies, price revision formula
- چگونگی پرداخت (بازار پرداخت، اقساط پرداخت، جریمه دیرکرد پرداخت) / Payment terms
- قانون حاکم / Governing law حل و فصل اختلاف / Dispute settlement
- زبان ها و اطلاعیه ها / Language and notices اصلاحیه و الحاقیه ها / Amendments and addenda
- غرامت / Liquidated damages جریمه / Penalties سرجمع مسئولیت / Total liabilities
- ماده متفرقه / Miscellaneous conditions
- تکمیل نمونه قرارداد فروش اتاق بازرگانی بین المللی / ICC sales contract model Completion

مدرس: جناب آقای دکتر رحیم محترم

- دکترای بازاریابی بین الملل و استاد دانشکده مدیریت دانشگاه تهران
- مشاور بازرگانی و تدوین قراردادهای بین المللی
- تجربه تدوین بیش از 120 قرارداد بین المللی
- مدرس سازمان مدیریت صنعتی
- مدرس بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران
- مدرس مرکز آموزش بازرگانی

جهت کسب اطلاعات تکمیلی و ثبت نام آنلاین در این کارگاه، به آدرس اینترنتی زیر مراجعه فرمایید.

<https://evand.ir/ICC2>

سید مهدی ابطحی

مدیر کارگروه بازرگانی و بازاریابی

تلفن دبیرخانه: ۶۶۵۱۰۹۲۲، ۶۶۵۲۱۵۳۷ فکس: ۹۷۸۶۱۴۸



دانشکده مدیریت دانشگاه تهران

بسمه تعالی

فرم ثبت نام دومین کارگاه آموزشی آشنایی با قواعد و اصول قراردادهای خرید و فروش بین المللی

مشخصات فردی و سازمانی:

نام شرکت / سازمان ..... نام و نام خانوادگی رابط ثبت نام ..... نام شرکت / سازمان .....  
تلفن رابط ثبت نام ..... فکس ..... پست الکترونیک .....  
آدرس پستی فرد / شرکت / سازمان .....

نام و نام خانوادگی شرکت کننده	تلفن همراه	کد ملی	نوع بلیط	نام کارگاه

نحوه و شرایط ثبت نام:

- تکمیل فرم ثبت نام (به صورت خوانا) و ارسال فرم ثبت نام و تصویر فیش واریزی به دبیرخانه (۸۹۷۸۶۱۴۸).
- تبصره: تکمیل فرم ثبت نام و یا ارسال نامه از سوی سازمان ها و افراد به منزله ثبت نام قطعی می باشد.
- واریز وجه ثبت نام به حساب بانک ملت به شماره ۵۲۲۵۴۳۹۱۴۴ به نام دانشکده مدیریت با شناسه پرداخت ۱۱۶۷، شعبه دانشگاه تهران (۶۷۳۹۷) به صورت واریز فیش نقدی. در صورت الزام به استفاده از سیستم پایا و ساتنا با دبیرخانه، در تماس باشید.

جدول هزینه ثبت نام فردی:

بلیط نقره ای ۲۵۰.۰۰۰ تومان	بلیط طلایی ۳۵۰.۰۰۰ تومان	بلیط یاقوتی (VIP) ۴۵۰.۰۰۰ تومان	مشارکت (اسپانسرشیپ) ۲.۵۰۰.۰۰۰ تومان
<ul style="list-style-type: none"> <li>شرکت در کارگاه</li> <li>به همراه پذیرایی</li> <li>نهار و میان وعده</li> <li>بسته آموزشی</li> <li>گواهینامه رسمی دانشکده مدیریت دانشگاه تهران</li> <li>مدیرک بین المللی ANCCP ایتالیا</li> <li>فیلم و اسلاید های کارگاه</li> <li>گواهینامه رسمی دانشکده مدیریت دانشگاه تهران</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>شرکت در کارگاه به همراه پذیرایی نهار و میان وعده</li> <li>بسته آموزشی</li> <li>گواهینامه رسمی دانشکده مدیریت دانشگاه تهران</li> <li>مدیرک بین المللی ANCCP ایتالیا</li> <li>فیلم و اسلاید های کارگاه</li> <li>فیلم و اسلاید های دومین سمینار صادرات کالا و خدمات (۵ و ۶ خرداد- ۱۱ سخنران)</li> <li>اختصاص صندلی VIP</li> <li>پذیرایی نهار و میان وعده با اساتید به صورت VIP</li> <li>امکان استقرار استند شرکت در محل کارگاه</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>شرکت در کارگاه به همراه پذیرایی نهار و میان وعده</li> <li>بسته آموزشی</li> <li>گواهینامه رسمی دانشکده مدیریت دانشگاه تهران</li> <li>مدیرک بین المللی ANCCP ایتالیا</li> <li>فیلم و اسلاید های کارگاه</li> <li>فیلم و اسلاید های دومین سمینار صادرات کالا و خدمات (۵ و ۶ خرداد- ۱۱ سخنران)</li> <li>اختصاص صندلی VIP</li> <li>پذیرایی نهار و میان وعده با اساتید به صورت VIP</li> <li>امکان استقرار استند شرکت در محل کارگاه</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>تخصیص کانتر در محل ورودی سالن اصلی</li> <li>استقرار استند در محل ورودی و سالن اصلی</li> <li>درج لوگو در پوستره های تبلیغاتی</li> <li>درج لوگو در استند خوش آمدگویی</li> <li>سخنرانی نماینده شرکت در سالن اصلی</li> <li>امکان پخش تیزر تبلیغاتی در فواصل برنامه ها</li> <li>امکان حضور ۲ نفر از مهمانان معرفی شده در قسمت VIP</li> <li>دریافت گواهینامه با امضاء اساتید</li> <li>تقدیر و اهداء لوح تندیس</li> </ul>

- ثبت نام گروهی با بیش از ۳ نفر مشمول ۱۰٪ تخفیف گروهی خواهد بود.
- شرکت های دانش بنیان مشمول ۷۰٪ تخفیف کربدور صادرات می باشند.
- پازده نفر اول در ثبت نام آنلاین هر کارگاه از ۱۵٪ و پانزده نفر دوم از ۱۰٪ تخفیف برخوردار خواهند بود.
- در صورت واریز وجه پس از برگزاری، ده درصد به قیمت بلیط ها اضافه می گردد.

تلفن دبیرخانه: ۶۶۵۲۱۵۳۷، ۶۶۵۱۰۹۲۲، فکس: ۸۹۷۸۶۱۴۸  
تهران- پل نصر- دانشکده مدیریت دانشگاه تهران  
www.management.ut.ac.ir